

اخراج ۱۵۰۰ کارمند یاهو

تنها راه حل برای عبور از بحران

یاهو به تعدادی از محصولات جدید این شرکت اشاره می‌کند که در شرف انتشار هستند. از آن جمله می‌توان به نسخه بتا یا آزمایشی صفحه آغازین (Home page) جدید یاهو، سیستم جدید مدیریت پروفایل‌ها و نیز راه‌اندازی پایگاه جدید تبلیغ دیجیتال به نام APT اشاره کرد.

وی می‌گوید: «ما محصولاتمان را با کیفیت بالاتر و هزینه‌ای کمتر از آنچه که در ابتدا تصور می‌شد تولید کردیم. هم‌اکنون عمیقاً در حال بررسی ساختار هزینه‌های خود هستیم تا بتوانیم از آن طریق بازدهی سیستم را افزایش داده و یاهویی قوی‌تر و سودآورتر بسازیم.»

بنا به عقیده گرگ استرلینگ تحلیلگر برجسته Sterling Market کاهش هزینه‌ها یکی از راه‌هایی است که این شرکت می‌تواند از آن برای کنترل بحران اقتصادی استفاده کند.

وی می‌گوید: «از آنجایی که یاهو با چالش‌های بزرگی در مورد سود سالانه روبرو است، به ناچار برای ادامه سوددهی مجبور به کاهش هزینه‌هاست. خبر اخراج نیروها نیز از هفته‌ها پیش شایعه شده بود و بالاخره به حقیقت پیوست.»

لازم به ذکر است که یاهو در گزارش اخیر خود از ارائه هرگونه خط مشی در سال ۲۰۰۹ به علت وضعیت نامشخص اقتصادی خودداری کرده است.

منبع: Cnet.com

در سه ماهه چهارم سال میلادی جاریست. یانگ می‌گوید: «گام‌هایی که در این دوره سه ماهه برمی‌داریم نه تنها می‌بایست منافع کوتاه مدت ما را از جمله گردش مالی تامین کند، بلکه در واقع بایستی باعث شود انعطاف‌پذیری و پویایی هرچه



بیشتر شرکت نیز که جز اهداف بلند مدت ماست تامین گردد.» هم‌اکنون هزینه‌های سالانه یاهو تقریباً در حدود ۳/۹ میلیارد دلار است و این شرکت در تلاش است تا پیش از اتمام سال میلادی کنونی ۴۰۰ میلیون دلار از آن را کاهش دهد.

پیش به سوی آینده
سو دروکر (Sue Drucker) رئیس هیات مدیره

ایمان رزمی رکود بازارهای آمریکا که این کشور را با چالش‌های بسیاری روبرو کرده است بر یاهو نیز اثر گذاشته، بطوری که هم‌اکنون این شرکت اینترنتی در حال اخراج ۱۵۰۰ نفر (یا ۱۰ درصد) از کارمندان خود است.

یاهو به تازگی گزارش درآمد سه ماهه سوم سال میلادی جاری خود را منتشر کرده است. در این دوره، این شرکت درآمدی معادل ۱/۷۹ میلیارد دلار داشته است که نسبت به مدت مشابه سال قبل یک درصد افزایش را نشان می‌دهد. اما درآمد عملیاتی (Income Operating) آن ۷۰ میلیون دلار بوده است که نسبت به مدت مشابه سال ۲۰۰۷، ۵۳ درصد کاهش یافته است.

جری یانگ، یکی از موسسان یاهو و رئیس کنونی این شرکت می‌گوید از آنجایی که شرایط اقتصادی و میزان تبلیغات اینترنتی در سه ماهه سوم دچار رکود شده است، این شرکت همچنان بر استراتژی خود مبنی بر انتخاب روش‌ها و شیوه‌های ابتکاری و جدید جهت تقویت رقابتی در بلند مدت متمرکز شده است.

وی با اشاره بر روش‌های این شرکت جهت ایجاد تعادل در سرمایه‌گذاری‌ها و هزینه‌ها در طول سال می‌گوید این شرکت هم‌اکنون از شیوه‌هایی برای کاهش هزینه‌ها و ارتقای بهره‌وری استفاده می‌کند. یکی از این شیوه‌ها، اخراج ۱۰ درصد از نیروی کاری

لینکدونی

بانک‌های دولتی ایران

- بانک ملی ایران
<http://www.bmi.ir>
- بانک صادرات
<http://www.bsi.ir>
- بانک تجارت
<http://www.tejaratbank.ir>
- بانک سپه
<http://www.banksepah.ir>
- بانک ملت
<http://www.bankmellat.ir>
- بانک رفاه
<http://www.bankrefah.ir/>
- بانک مسکن
<http://www.bank-maskan.ir>
- بانک کشاورزی
<http://www.agri-bank.com>
- بانک صنعت و معدن
<http://www.bim.ir>
- بانک توسعه صادرات ایران
<http://www.edbi.ir>
- پست بانک ایران
<http://www.postbank.ir>

پاسارگاد
آموزش تخصصی
موبایل (سخت افزار، نرم افزار) • هندی کم
مطالعه های آنلاین (کتاب، پرینتر، شارژ کارت‌های
کامپیوتر (PC) • نوت بوک
۰۹۱۲۶۹۳۰۷ - ۰۹۱۲۶۹۳۰۷

موبایل
آموزش تخصصی
موبایل (سخت افزار، نرم افزار) • هندی کم
مطالعه های آنلاین (کتاب، پرینتر، شارژ کارت‌های
کامپیوتر (PC) • نوت بوک
۰۹۱۲۶۹۳۰۷ - ۰۹۱۲۶۹۳۰۷

موبایل
آموزش تخصصی
موبایل (سخت افزار، نرم افزار) • هندی کم
مطالعه های آنلاین (کتاب، پرینتر، شارژ کارت‌های
کامپیوتر (PC) • نوت بوک و تلفن
۰۹۱۲۶۹۳۰۷ - ۰۹۱۲۶۹۳۰۷

لیازمندی‌ها
جامعه
انتخابی سریع
۱۳۸۳

رشد سوددهی آمازون

پیش‌بینی شده توسط تحلیلگران کمتر است. در ماه جولای، شرکت آمازون فروش سال ۲۰۰۸ را بین ۱۹/۳۵ تا ۲۰/۱۰ میلیارد دلار پیش‌بینی کرده بود. ارزش سهام این شرکت نیز با کاهش ۶/۸۲ دلاری یا ۱۳/۶ درصدی به ۴۹/۹۹ دلار رسیده است.

کولین سباستین تحلیلگر شرکت Lazard Capital Markets می‌گوید: «آمازون به وضوح ضربه اقتصاد ضعیف را احساس کرده است» و اضافه می‌کند: «در عین حال، این شرکت بسیار سریع‌تر از سایر رقبا در حوزه بازرگانی الکترونیک در حال پیشرفت است، بنابراین می‌تواند در برابر شرایط اقتصادی بوجود آمده مقاومت کند.»

استفن جو یکی از دیگر تحلیلگران شرکت مزبور نیز می‌گوید: «به عقیده من، تیم مدیریتی آمازون بسیار محافظه‌کار هستند و بدترین شرایط را از قبل در نظر گرفته‌اند. مطمئناً در صورتی که در ماه نوامبر از تعداد کاربران کاسته شود، این بدترین سناریو به وقوع خواهد پیوست.»

منبع: Cnet.com

شرکت Amazon روز چهارشنبه هفته گذشته اعلام کرد سود حاصل از فعالیت‌های تجاری این شرکت در سه ماهه سوم سال میلادی جاری ۴۸ درصد افزایش یافته است. شرکت آمازون همچنین پیش‌بینی سود انتهایی سال خود را کاهش داده است که این امر نشانگر آن است که این شرکت تجارت آنلاین نمی‌تواند از شرایط بد اقتصادی موجود در آمریکا بگریزد. سهام این شرکت نیز تحت تاثیر این شرایط با کاهش ارزش روبرو شده است.

تام اسکوتاک مدیر مالی آمازون در کنفرانسی که با حضور تحلیل‌گران مختلف برگزار شد، گفت: «این شرکت در روزهای پایانی سه ماهه سوم شاهد رشد آرام‌تری بود که علت آن نیز شروع آشفتنگی اخیر بازارهای مالی دنیاست.» در گزارش این شرکت آمده است که هم‌اکنون آمازون درآمد انتهایی سال ۱۸/۴۶ الی ۱۹/۴۶ میلیارد دلار را انتظار دارد که از رقم ۱۹/۵۲ میلیارد دلار

رشد روزنامه‌خوانی اینترنتی

درصد بیش از ۲/۸ میلیارد صفحه سه ماهه سوم سال ۲۰۰۷ است.

جان اشتورم مدیرعامل NAA می‌گوید: «با داغ بودن اخبار اقتصادی و همچنین انتخابات ریاست جمهوری در آمریکا، مخاطبین برای دریافت جدیدترین اخبار و تحلیل‌های اتفاقاتی که بر زندگی‌شان تاثیر گذارند به خواندن و پیگیری وب سایت روزنامه‌ها روی آورده‌اند.»

روزنامه‌ها، علیرغم رشد ترافیک اینترنتی مذکور، با این مشکل مواجه هستند که درآمد آنلاین هنوز برای جبران افت سودآوری نسخه‌های چاپی کافی

انجمن روزنامه‌نگاری آمریکا (Newspaper Association of America) یا NAA اعلام کرد استفاده از وب سایت روزنامه‌ها در سه ماهه سوم سال جاری میلادی ۱۶ درصد افزایش یافته است.

این انجمن که با کمک شرکت Nielsen این تحقیق را انجام داده است، اعلام کرد در طی ماه‌های ژوئن و سپتامبر روزنامه‌ها به طور متوسط بیش از ۶۸ میلیون بازدیدکننده در ماه داشته‌اند که در مقایسه با مدت مشابه سال قبل ۹ میلیون نفر افزایش داشته است. بازدیدکنندگان هر ماه بیش از ۲/۵ میلیارد صفحه را ورق زده‌اند که ۲۵



نیست. برای مثال، در روزنامه نیویورک تایمز درآمد آنلاین از روزنامه‌ها و دیگر منابع دیجیتال تنها ۱۲ درصد درآمد کل را شامل می‌شود.

منبع: naa.org